



Wir bieten:

Projektmanager/-in Bereich Verkauf, Geschäftsbereich Reinraumsysteme



Für die weitere erfolgreiche Entwicklung unseres Unternehmens suchen wir ab sofort für den Bereich Verkauf eine/n engagierte/n und verantwortungsbewusste/n Mitarbeiter/in.

Als mittelständisches Unternehmen sind wir für Kunden aus den Bereichen - Pharmazie, Optik, Medizintechnik, Automobilindustrie, Nahrungsmittel-, Gastronomiegewerbe tätig.

Informationen zu uns und unseren Produkten finden Sie unter www.ilkazell.de.

Ihre Aufgaben

- Koordination, Steuerung und Management von kundenspezifischen Aufträgen unter Berücksichtigung der Einhaltung von Terminen, Kosten sowie der Produktqualität
- führen von ergebnisorientierten Abstimmungen mit externen (Kunden, Subunternehmen) und internen Projektpartnern (Verantwortliche aus den Fachbereichen Projektierung, Einkauf, Fertigung, Montage, Qualitätsmanagement und Controlling)
- ganzheitliche Projektbetreuung: von der auftragsbezogenen Kalkulation, Angebotserarbeitung, Vertragsabschlussgestaltung, Auftragsrealisierung bis zur Leistungsabnahme und -abrechnung
- Erfassung auftragsspezifischer Daten mit Hilfe der unternehmensspezifischen ERP-Anwendung
- Mitwirkung bei der kontinuierlichen Optimierung von Kalkulationsgrundlagen und der it-gestützten Erfassung von auftragsbezogenen Prozessen



Systeme für Ideen



Ihr Profil

- vorhandene Berufserfahrung aus entsprechenden Tätigkeiten in mittelständischen Unternehmen mit Branchenschwerpunkten Anlagen-, Metallbau bzw. weiterer Branchen der Investitionsgüterindustrie
- Erfahrung in der Anwendung von Projektmanagementtools (Projektplanung, -steuerung, -ausführung und -abschluss)
- technisches Verständnis
- Kenntnisse im Umgang mit MS-Office Anwendungen
- Abschluss eines einschlägigen Studiums an der Fachschule bzw. vergleichbarer abgeschlossener Weiterbildung

Sie verfügen über

- ziel- und lösungsorientierte Arbeitsweise
- aufgeschlossenes Kommunikationsverhalten (Informationen geben und nehmen)
- Teamfähigkeit
- projektbezogenes Denken und Handeln (fachbereichsübergreifend)
- Fähigkeit zur Konfliktlösung
- verhandlungssichere Fremdsprachenkenntnisse (englisch) sind von Vorteil, aber wenn nicht vorhanden auch kein Ausschlusskriterium für Bewerbungen

Wir bieten

- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem modernen Unternehmen
- eine abwechslungsreiche Tätigkeit
- eine intensive und qualifizierte Unterstützung zur Einarbeitung in Produktprogramm und Arbeitsabläufe
- eine teamorientierte Zusammenarbeit
- leistungsbezogene Vergütung und weitere attraktive Lohnnebenleistungen
- die Weiterentwicklung von Kompetenzen

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen
(Verlauf bisher ausgeübte Tätigkeiten, Zeugnisse).



ILKAZELL Isoliertechnik GmbH Zwickau
Talstraße 17 · 08066 Zwickau

Ansprechpartner Frau Budan
Telefon 0375 / 4 30 34-10
E-Mail mail@ilkazell.de

www.ilkazell.de